

Rasli na intelektualnom kapitalu

SEDAM IT Zagrebačka tvrtka koja je 25. na popisu 50 najbržerastućih u srednjoj Europi impresivan rast namjerava održati daljnjim ulaganjima u ljude, pomnim biranjem novih proizvoda i regionalnim širenjem

"Najvažniji čimbenik našega rasta od 641 posto intenzivno je ulaganje u intelektualni kapital - vlastite softverske proizvode i stručno usavršavanje zaposlenika. Uspjeh pripisujemo i usredotočenosti na točno definirane tržišne segmente", kaže Bože Šarić, predsjednik Uprave zagrebačke tvrtke Sedam IT,

vodećega domaćeg isporučitelja CRM softvera temeljenog na vlastitom rješenju Sedam CRM, koja je 25. na Deloitteovu popisu 50 najbržerastućih tehnoloških tvrtki u srednjoj Europi. Glavni motiv prijave na natječaj Technology Fast 50 bila im je, kaže, usporedba sa sličnim kompanijama iz regije.



BOŽE ŠARIĆ, predsjednik Uprave Sedam IT-a, tvrtke čije je softversko rješenje Sedam CRM vodeće na hrvatskome tržištu
SNIMI SAŠA ČETKOVIĆ

U prošlih je nekoliko godina tvrtka Sedam IT uspješno provela 10-ak implementacija u Hrvatskoj (među kojima su one u Fimi, Europapress holdingu i Konzumu), a ima i nekoliko značajnih referenci u regiji.

Specijalizacija

Njihovo je rješenje u svom segmentu vodeće na hrvatskom tržištu softvera. Od CRM dijela poslovanja oko 20 posto prihoda Sedam IT stječe prodajom licencija za svoj softver, 10 posto prihoda dolazi od pripadajućih usluga, a dodatnih pet posto od održavanja. Ove godine angažirani su na nekoliko novih CRM projekata. Kad

je riječ o tržištu, objašnjava Šarić, nešto su usmjereniji prema financijskom sektoru, telekomunikacijama i maloprodaji.

Sedam CRM operativni je sustav koji pokriva glavne CRM procese marketinga, prodaje i podrške korisnicima. Nastao je suradnjom s vodećim CRM konzultantima. Platforma je fokusirana na najbolje poslovne prakse, no i prilagodljiva specifičnim zahtjevima i poslovnim procesima korisnika.

Ta se tvrtka nedavno odlučila i za Cisco Master Unified Communications, specijalizaciju koju je trenutačno zadovoljilo samo 30-ak kompanija u svijetu, uglavnom

multinacionalnih. Nadaju da će to postići do kraja ove godine.

Opet na natječaj

Rast namjeravaju održati i sljedećih godina, uglavnom daljim ulaganjima u ljudske resurse, pomnim biranjem novih proizvoda i usluga te širenjem na regionalno tržište. Kad su u posrijedi ljudi, Šarić se slaže s većinom direktora tvrtki s popisa pedeset najbržerastućih u srednjoj Europi: oni su glavni čimbenik rasta.

Sedam IT će se na Technology Fast 50 prijaviti i sljedeće godine, kad se nadaju ostvariti još bolji rezultat.

Zvonko Pavić

MODEL ZAPOSŁJAVANJA

STIPENDIJA u sjećanje na kolegu

Sedam IT zapošljava mlade informatičke stručnjake koji znaju raditi u timovima. Do njih dolaze i posebnom stipendijom "Sedam IT STIPENDIJA", nazvanoj prema pokojnom kolegi Stjepanu Daidžiću koji je bio ključan čovjek u podizanju tvrtke. Prema upravo otvorenom

natječaju, nude mjesečnu stipendiju u iznosu minimalno 1600 kuna neto u razdoblju od 1. listopada 2008. do 30. rujna 2009. studentima koji su redovno upisali 1. godinu diplomskog studija FER-a u Zagrebu (svi studijski programi računalnih profila) ili FOI-a u Varaždinu.